

Partnerunternehmen Anmeldung

Unternehmen

Rechnungsanschrift

Hauptansprechpartner

Abteilung/Position

Telefon

E-Mail

Weitere Ansprechpartner

Abteilung/Position

Telefon

E-Mail

Hiermit melde ich mein Unternehmen als Partnerunternehmen der Versicherungsforen Leipzig an. Die anliegenden Allgemeinen Vertragsbedingungen, in denen u.a. die Vorteile der Partnerschaft sowie die Kosten der Mitgliedschaft ausgewiesen sind, habe ich zur Kenntnis genommen; sie sind Gegenstand dieses Vertrages.

Die Anmeldung ist verbindlich. Die Mindestdauer der Partnerschaft beträgt ein Jahr und beginnt am auf den Anmeldezeitpunkt folgenden Monatsersten. Sollten die Versicherungsforen Leipzig bis spätestens einen Monat vor Ablauf des Jahres keine Kündigung der Forenpartnerschaft erhalten, verlängert sie sich automatisch um ein weiteres Jahr. Der Preis für die Partnerschaft beträgt 2.900 EUR zzgl. MwSt. p. a. für Versicherungsunternehmen und 3.900 EUR zzgl. MwSt. p. a. für Nicht-Versicherungsunternehmen. Die im Rahmen der Partnerschaft verfügbaren Leistungen sind in der Forenpartnerschaftsbroschüre aufgelistet und beinhalten u. a. Folgendes: Alle Mitarbeiter von Partnerunternehmen erhalten Zugang zu den geschützten Wissensbereichen auf www.versicherungsforen.net/wissen, können das 14-täglich erscheinende versicherungsfachliche Versicherungsforen-Themendossier abonnieren und erhalten Sonderkonditionen für die Teilnahme an Forschungs- und Weiterbildungsveranstaltungen der Versicherungsforen Leipzig. Weiterhin können im Rahmen der Partnerschaft zwei Mitarbeiter am Versicherungsforen-Partnerkongress kostenfrei teilnehmen.

Datum

Unterschrift**Ansprechpartner**

Bastian Mörstedt

T +49 341 98988-221**E** bastian.moerstedt@versicherungsforen.net

Magdalena Dröse

T +49 341 98988-225**E** magdalena.droese@versicherungsforen.net

www.versicherungsforen.net/forenpartnerschaft

1 Gegenstand der Forenpartnerschaft

Die Forenpartnerschaft ist eine Leistung der Versicherungsforen GmbH. Das Ziel ist es, den fachlichen Austausch zwischen Unternehmen der Versicherungsbranche und der Wissenschaft zu ermöglichen und nachhaltig zu fördern. Das Partnernetzwerk der Versicherungsforen umfasst ca. 235 Unternehmen der Versicherungswirtschaft und branchennahe Dienstleistungs- und Beratungsunternehmen. Ausgewählte Hochschulen und Lehrstühle ergänzen dieses Netzwerk aus wissenschaftlicher Sicht. Im Rahmen der Forenpartnerschaft hat das Partnerunternehmen die Möglichkeit, verschiedene Leistungen mit speziellen Vergünstigungen in Anspruch zu nehmen. Die konkreten Leistungen werden nachfolgend detailliert beschrieben.

2 Leistungsbestandteile der Forenpartnerschaft

Folgende Leistungen sind in der Forenpartnerschaft inbegriffen.

2.1 Präsentationsleistungen

Auf unserer Website

Aktuelle Nachrichten unserer Partner präsentieren wir auf unserer Startseite und die Besucher unserer Website erfahren dort, was unsere Partner aktuell bewegt. Jedes Partnerunternehmen erhält eine eigene Microsite zur individuellen Unternehmenspräsentation. In diesem für Interessenten frei zugänglichen Bereich kann unser Partner das eigene Logo einblenden, Pressemeldungen und sonstige Publikationen veröffentlichen, auf eigene Veranstaltungen hinweisen, Links zum eigenen Internetauftritt einstellen sowie einen Ansprechpartner mit Kontaktadresse hinterlegen lassen. Das Einstellen der Informationen übernehmen die Versicherungsforen Leipzig.

In unserem Partner-Veranstaltungskalender verlinken wir auf aktuelle Veranstaltungen unserer Partnerunternehmen.

In unseren Publikationen

Für Partnerunternehmen besteht die Möglichkeit, einmal jährlich in unserem Themendossier einen Fachbeitrag zu publizieren. Unser Themendossier versenden wir alle 14 Tage an Mitarbeiter unserer Partnerunternehmen. Mit einem Beitrag können Sie Ihre fachliche Expertise dem gesamten Netzwerk präsentieren. Im monatlichen Newsletter präsentieren wir neue Forenpartner sowie interessante Neuigkeiten unserer Partnerunternehmen.

Die Unternehmenslogos unserer Partner binden wir auf unserer Logomap ein und zeigen sie in Broschüren, auf Messeständen und auf der Webseite.

Auf Veranstaltungen

Die Logos unserer Partnerunternehmen präsentieren wir auf allen Veranstaltungen der Versicherungsforen Leipzig. Sie können Ihr Logo auf den Begrüßungsfolien für die jeweilige Veranstaltung, in den Teilnehmerunterlagen oder auf unseren Roll-ups wiederfinden.

2.2 Wissensleistungen

Abonnement des Themendossiers

Das Partnerunternehmen erhält das Themendossier als exklusive Partnerleistung der Versicherungsforen Leipzig kostenfrei. In der 14-täglich erscheinenden Fachpublikation werden aktuelle Themen aus der Versicherungswirtschaft fokussiert. Das Themendossier kann von allen interessierten Mitarbeitern des Partnerunternehmens abonniert werden.

Zugang zur Wissensdatenbank

Mitarbeiter unserer Partnerunternehmen können sich in unserer Wissensdatenbank einen Überblick über aktuelle Themen und Publikationen der Versicherungswirtschaft verschaffen, ohne selbst zeitraubend recherchieren zu müssen. Der Zugang zur Wissensdatenbank ist passwortgeschützt, jeder Mitarbeiter unserer Partnerunternehmen kann sich einen Zugang einrichten lassen.

Individuelle Recherche und Themenaufbereitung

Im Rahmen der Forenpartnerschaft steht jedem Versicherer-Partnerunternehmen ein Kontingent von zehn Recherchestunden pro Jahr zur Verfügung. Unser Leistungsspektrum im Kontext der individuellen Recherche und Themenaufbereitung ist vielfältig und

orientiert sich allein an Ihren Informationsbedürfnissen. Für Nicht-Versicherer und darüber hinaus gehende Recherchen und Themenaufbereitungen unterbreiten wir Ihnen gern ein individuelles Angebot.

Einmaliger Intensiv-Workshop für neue Partnerunternehmen

Mit dem halbtägigen Intensiv-Workshop bieten wir neuen Partnerunternehmen einmalig die Gelegenheit, sich zu aktuellen Trends und Entwicklungen auszutauschen und gemeinsam mit unseren Fachexperten an Strategien und Lösungsansätzen zu arbeiten. Im Rahmen des Workshops bereiten wir entsprechend den individuellen Bedürfnissen unserer Partnerunternehmen die gewählten fachlichen Inhalte auf und bearbeiten diese zusammen mit den Teilnehmern des Workshops.

Zugang zum Trendradar

Mit der Basisversion des Trendradars geben wir Ihnen einen Einblick in relevante Mega- und Subtrends, die die Assekuranz in den kommenden Jahren herausfordern, zeigen Zusammenhänge zwischen den Trends auf und stellen Ihnen interessante Use Cases und Anwendungsfelder vor. Holen Sie sich Inspirationen für Ihre strategische Arbeit und gestalten Sie Ihre Zukunft!

2.3 Teilnahme am »Versicherungsforen Partnerkongress«

Jeweils im Herbst findet der Partnerkongress als Jahresveranstaltung für unsere Partnerunternehmen statt. Im Rahmen der Forenpartnerschaft können jeweils zwei Mitarbeiter pro Partnerunternehmen kostenfrei an der Veranstaltung teilnehmen. Mit unserem Partnerkongress präsentieren wir Ihnen beispielhaft innovative und fortschrittliche Ansätze und Projekte, die die aktuellen und drängenden Themen der Branche aufgreifen.

2.4 Sonderkonditionen und Rabatte

Den Mitarbeitern unserer Partnerunternehmen räumen wir Sonderkonditionen für die Teilnahme und das Sponsoring unserer vielfältigen Veranstaltungs- und Weiterbildungsformaten ein. Der Partnerrabatt liegt dabei in Abhängigkeit von der konkreten Veranstaltung bei bis zu 20 Prozent. Zu unseren Veranstaltungen zählen neben verschiedenen Messekongressen und Fachkonferenzen auch zahlreiche User Groups und die Versicherungsforen-Akademie.

3 Preise der Forenpartnerschaft

Der Partnerbeitrag beträgt für 12 Monate für:

Versicherungsunternehmen	2.900 EUR
Nicht-Versicherer	3.900 EUR

Alle Preise verstehen sich zzgl. der gesetzlichen Mehrwertsteuer. Die Zahlung der Leistung ist nach Rechnungsstellung fällig.

4 Beginn der Mitgliedschaft

Die Anmeldung ist verbindlich. Die Mitgliedschaft beginnt zum ersten Kalendertag des Folgemonats.

5 Kündigungsfristen

Die Mindestdauer der Partnerschaft beträgt ein Jahr. Sollten die Versicherungsforen bis spätestens einen Monat vor Ablauf des Jahres keine Kündigung der Forenpartnerschaft erhalten, verlängert sich diese automatisch um ein weiteres Jahr. Im Falle der Buchung von Veranstaltungs- und Weiterbildungsformaten zu Sonderkonditionen werden die Forenpartnerschaftsrabatte für den Zeitraum nach Beendigung der Partnerschaft nicht mehr gewährt.